

FACTSHEET: KONZEPT FÜR NACHFOLGE UND RUHESTAND



Die Situation

Circa 1/3 aller Apotheken steht in den nächsten Jahren zur Übergabe / Nachfolge an.

Aufgrund der wirtschaftlichen Situation der Apotheken und der schwierigen Rahmenbedingungen wird die Nachfolgesuche immer schwieriger.

Die Fragen

- Wann ist der optimale Zeitpunkt für die Übergabe?
- Wie stellt sich die Vermögens- und Liquiditätssituation nach der Übergabe dar?
- Welche Voraussetzungen müssen geschaffen werden, um den bestmöglichen Kaufpreis für die eigene Apotheke zu erzielen?

Die Lösung

- Analyse der Vermögenssituation
- Ermittlung des objektivierten Apothekenwerts
- Projektion der aktuellen Situation in die Zukunft
- Erstellung von Maßnahmenliste und Zeitplan

Welche Kosten entstehen?

Das ist vom individuellen Einzelfall abhängig: ab € 5.000*
Mit maximaler Beratungsförderung in Höhe von € 1.500,- zzgl. MwSt.

