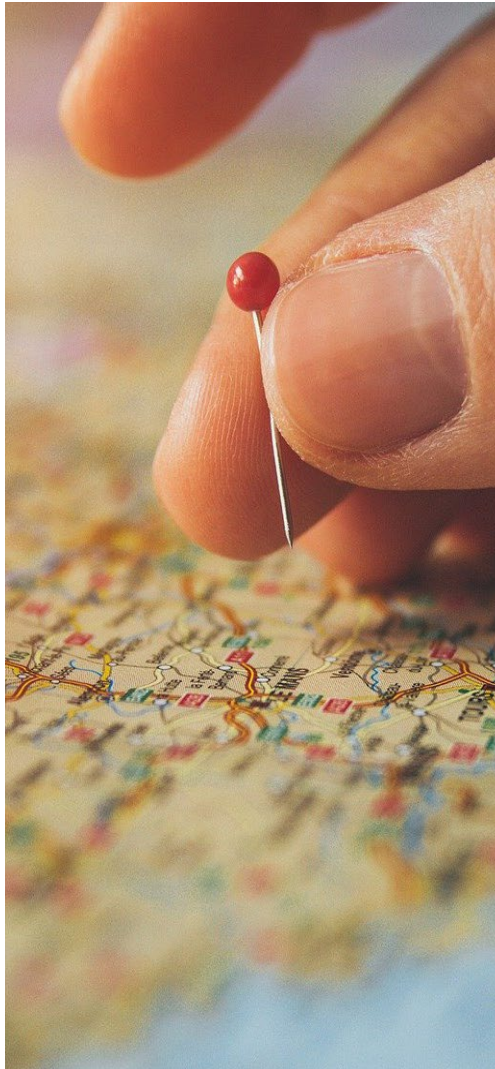


FACTSHEET: APOTHEKENWERT, STANDORT-/UMSATZ-/EINWOHNERPROFIL-ANALYSE



Kunde

Jeder Mensch gibt Geld für seine Gesundheit aus - und zwar dort, wo seine Bedürfnisse erkannt und das Angebot passend aufgebaut ist.

Analyse

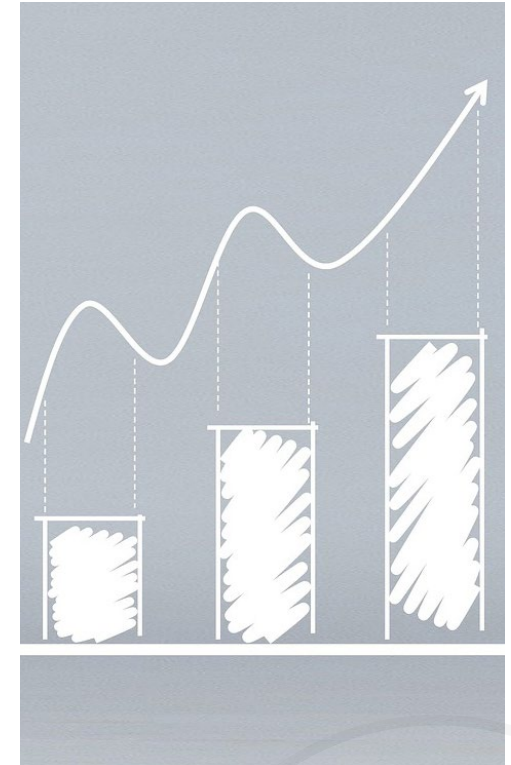
Nur wer die Bevölkerungsstruktur, die Bedürfnisse und die Potenziale seines Standorts kennt, kann sich optimal auf die Bedürfnisse seiner (potenziellen) Kunden einstellen!

Apothekerin/Apotheker

Die Apothekeninhaberin / der Apothekeninhaber ist dafür verantwortlich, dass die Bedürfnisse der Einwohner im Einzugsgebiet im Vergleich zu anderen Anbietern am besten den Wünschen der Bevölkerung entsprechen.

Antworten

- Welche Faktoren bestimmen den Erfolg?
- Wie kann ich diese Faktoren beeinflussen, um Umsatz, Rohertrag und Ergebnis zu steigern und die Potenziale des Standorts zu nutzen?



Kosten

Ab € 1.500* bzw. ab € 3.000* (mit Standortentwicklungs-Konzept)*
Mit maximaler Beratungsförderung in Höhe von € 1.500; * zzgl. MWSt